Warum bei HARKE?

HARKE GROUP

- Wir sind zukunftsfest: Ein internationales und modernes Familienunternehmen in zweiter Generation mit elf Standorten in Europa, für > 30 Branchen tätig
- Wir besitzen das Know-how: > 40 Jahre Erfahrung in der Ausbildung von Groß- und Außenhandelskaufleuten inkl. Sitz in der Prüfungskommission; alle Auszubildenden der HARKE GROUP haben ihre Ausbildung erfolgreich abgeschlossen.
- Sie übernehmen Verantwortung: Von Beginn an wirken Sie aktiv an der weltweiten Beschaffung und Distribution von Produkten und Dienstleistungen mit. Sie agieren zentral und stehen in direktem Kontakt zu unseren Kunden und Lieferanten.
- Sie lernen vielfältige Business Units kennen: Wir sind aktiv in den Bereichen Chemie, Pharma, Food, Kosmetik, Verpackungslösungen, Imaging und Lohnherstellung. Diese bieten Ihnen die Möglichkeit, sich in verschiedenen Märkten auszuprobieren und Ihr Herzensthema zu entdecken.
- Sie haben hohe Übernahmechancen: Nach Ihrer erfolgreich abgeschlossenen Ausbildung bietet Ihnen die HARKE GROUP eine hohe Übernahmechance in folgenden Berufsfeldern: Produktmanager, Logistiker, Customer Service Spezialist. Im Job bieten wir Ihnen individuelle Weiterbildungsmöglichkeiten und regelmäßiges Feedback, gepaart mit dem Freiraum, Verantwortung zu übernehmen. Das bringt Sie vorwärts und bereitet Sie auf weiterführende Stellen im Unternehmen vor.
- Wir zahlen eine attraktive Vergütung:
  1. Jahr = 1.001 Euro
  2. Jahr = 1.081 Euro
  3. Jahr = 1.154 Euro

HARKE GROUP

HARKE Germany Services GmbH & Co. KG
Xantener Straße 1
45479 Mülheim an der Ruhr

+49 (0)208 3069-2600
karriere@harke.com
www.harke.com

HARKE GROUP

Ausbildung zum Kaufmann (m/w/d) für Groß- und Außenhandelsmanagement

HARKE GROUP

Alle Informationen zu Aufgaben, Ablauf und Zukunftsperspektiven

Was macht ein Kaufmann* für Groß- und Außenhandelsmanagement?

Groß- und Außenhandelskaufleute sind echte Marktspezialisten. Sie sind Experten für die ihnen anvertrauten Waren und sorgen dafür, dass sie dort ankommen, wo sie benötigt werden. Sie kaufen die Waren in großen Mengen von Herstellern weltweit ein, organisieren den Transport und die Lagerung und verkaufen die Produkte schließlich an internationale Kunden weiter. Dadurch baut sich ein weit verzweigtes Kontakt-Netzwerk auf der ganzen Welt auf. Die Prozesse, für die ein Groß- und Außenhandelskaufmann verantwortlich ist, sind vielfältig und beinhalten: Organisation und Abwicklung von Ein- und Ausfuhrgeschäften, rechtliche Aspekte und Zollbestimmungen, Controlling und Qualitätssicherung, Kalkulation und Rechnungswesen sowie die Kundenbetreuung. Somit sind Sie im Herzen der Organisation tätig und in konstantem Austausch mit vielen Kollegen und Schnittstellen. Eine inhaltlich spannende, abwechslungsreiche und gut vernetzte Tätigkeit!

* Aus Gründen der besseren Lesbarkeit wurde in diesem Infoblatt die männliche Form gewählt. Gemeint sind jedoch Angehörige aller Geschlechter.

Wie läuft die Ausbildung ab?

Die Ausbildung dauert in der Regel drei Jahre und bereitet Sie auf alle Anforderungen vor, die dieser spannende Beruf mit sich bringt. Bei guten schulischen und betrieblichen Leistungen besteht – bei Zustimmung der zuständigen Industrie- und Handelskammer sowie des Betriebes – die Möglichkeit zur Verkürzung auf bis zu zwei Jahre.

Bei dieser besonders abwechslungsreichen Ausbildung werden Sie nahezu alle Bereiche des Unternehmens durchlaufen. Als Auszubildender zum Kaufmann im Groß- und Außenhandel lernt man:

- Import- und Exportgeschäfte sowie Zollangelegenheiten abwickeln
- Warenlisten, Bestelllisten, Lieferscheine, Abrechnungen bearbeiten und kontrollieren
- Kunden beraten und betreuen, mit Auftraggebern und Lieferanten verhandeln
- Kundentermine im In- und Ausland wahrnehmen, internationale Telefonkonferenzen halten
- Teilnahmen an Fachmessen vorbereiten, durchführen und nachbereiten
- überzeugende Verkaufsdokumente erstellen
- fremdsprachige Warendokumente bearbeiten
- Liefertermine und Reklamationen überwachen
- Qualitätsstandards sichern

Die Ausbildung endet mit der Abschlussprüfung vor der Industrie- und Handelskammer**. Diese umfasst sowohl eine mündliche/praktische Prüfung als auch einen schriftlichen Teil. Eine Zwischenprüfung findet in der Regel am Ende des zweiten Ausbildungsjahres statt.

Wie ist die Vergütung?

Der chemisch-pharmazeutische Handel setzt als Hightech-Branche auf ihre Talente. Das zeigt sich auch in einer attraktiven Auszubildenden-Vergütung. Diese variiert je nach Bundesland und dort gültigem Tarif.

** Im Falle der Ausbildung bei der HARKE GROUP ist es die Industrie- und Handelskammer für Essen, Mülheim an der Ruhr, Oberhausen zu Essen.

Welche Perspektiven bestehen nach der Ausbildung?

Kaufleute im Groß- und Außenhandel sind gefragt! Ihnen stehen für einen erfolgreichen Berufsstart alle Türen offen. Insbesondere die Chemiebranche bietet vielfältige Möglichkeiten. Im Chemie-Mittelstand beispielsweise sind über 165.000 Menschen beschäftigt.

Häufig findet nach der Ausbildung eine weitere Spezialisierung statt.

1. Zunächst durch die Wahl des Arbeitgebers. Am Beispiel der Chemiebranche: Chemieproduktion oder Chemiehandel? Global agierendes Großunternehmen, international tätiges mittelständiges (Familien-) Unternehmen, Produktionsbetrieb oder eine Kombination daraus?
2. Darüber hinaus durch das Einsatzgebiet sowie die Teilnahme an Lehrgängen, Kursen oder Seminaren z. B. eine Spezialisierung auf Einkauf, Buchhaltung, Fremdsprachen, internationale Handelsbeziehungen, Vertrieb, Marketing und eCommerce, Kundenservice, Logistik etc.
3. Mit entsprechender Berufserfahrung können Sie Ihre Qualifikation erweitern, z. B. durch eine Weiterbildung zum:
   - Handelsfachwirt
   - Fachkaufmann für Außenwirtschaft
   - Außenhandelsfachwirt
   - Bachelor of Arts (im Rahmen eines berufsbegleitenden Studiums)

Mittelfristig finden sich viele Kaufleute im Groß- und Außenhandel auf attraktiven Positionen als Teamleiter oder in gut vergüteten Spezialistenfunktionen wieder.

Was sollte man mitbringen?

- **Qualifikation:**
  Realschulabschluss, Fachhochschulreife oder allgemeine Hochschulreife (Abitur)
- **Textsicherheit:**
  Deutsch und Englisch in Wort und Schrift
- **Stilsicherheit:**
  freundliches Auftreten und gute Umgangsformen gepaart mit Kommunikationsfreudigkeit, einer hohen Serviceorientierung und Verhandlungsgeschick
- **Interesse:**
  an kaufmännischen Zusammenhängen und internationaler Zusammenarbeit